

Sales Account Manager (m/w/d)

(399)

📍 Standort: Münster, Westfalen 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Wer wir sind

In erster Linie sind wir nicht Spezialist für Branchen, sondern Spezialisten für Menschen und für die Bedürfnisse unserer Kunden.

Humanity Group begleitet renommierte Unternehmen bei Besetzungsentscheidungen und Rekrutierung von Fach- und Führungskräften – diskret, zielgenau, schnell und nachhaltig. Wir besetzen Fachspezialisten im technischen Bereich und allen kaufmännischen Positionen - ganz gleich ob im klassischen Personalleasing, Integrationsleasing (Try & Hire) oder in der Direktvermittlung.

Dein Profil

- Du bringst mehrjährige, praxisnahe Erfahrung in der Kaltakquise von komplexen Produkten oder Dienstleistungen mit.
- Du bist hochmotiviert und hast Berufserfahrung im lösungsorientierten Vertrieb.
- Du hast ein tiefgehendes Verständnis für Marketing- und Vertriebsprozesse.
- Ein hoher Service- und Dienstleistungsgedanke ist dir wichtig, und du weißt, Mehrwerte zu betonen.
- Dein echtes Interesse am Kunden und dein Gespür in verschiedenen Vertriebssituationen setzen dich ab.
- Du bist versiert im Umgang mit IT-Strukturen, einschließlich CRM und MS Office.
- Du sprichst fließend Deutsch und hast gute Englischkenntnisse.
- Strukturiertes und zielgerichtetes Arbeiten sowie die Bereitschaft zu reisen, gehören zu deinen Stärken.

Dein Weg zu uns

Unser Standort befindet sich in Burgsteinfurt direkt am Campus. Steinfurt hat eine gute Autobahnanbindung an die A1, A31, A30 und die Bundesstraße B54. Mit der Regionalbahn Linie RB 64 erreichen Sie den Bahnhof in Burgsteinfurt aus Richtung Münster und aus Richtung Enschede im Stundentakt. Von hieraus laufen Sie noch circa 12 Minuten bis zum Campus unserer Hochschule.

- Parkplätze befinden sich rund um das Campus Gelände - sowohl an der "Stegerwaldstraße" als auch "Am Flögemannsesch".
- Kostenloses WLAN für Gäste und Unternehmen
- Kostenlose Getränke (Kaffee, Wasser, Tee und Softdrinks)

Deine täglichen Aufgaben

- Du übernimmst die Verantwortung für die Gewinnung neuer Kunden und bringst die richtige Hunter-Mentalität mit.
- Du weißt, wie man Lösungskonzepte erfolgreich vor Entscheidern auf Geschäftsleitungs- und Führungsebene präsentiert.
- Mit deiner kommunikativen Art baust und erweiterst du langfristige Beziehungen zu Entscheidern in Unternehmen.
- Das eigenverantwortliche Arbeiten mit Umsatz- und Ergebnisvorgaben ist für dich kein Neuland.
- Du setzt dein Talent in Workshops, Fachtagungen und auf Messen geschickt ein.
- Du zeigst Engagement bei der Umsetzung neuer vertrieblicher Strategien.

Benefits:

- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Fixum + ungedeckelte Provision
- zahlreiche Aus-, Fort- und Weiterbildungen
- Karrierechancen, bspw. Key Account Management etc.

Team Steinfurt

Für weitere Informationen, senden Sie uns gerne eine E-Mail oder rufen an:

Tel: 02551 91 94 422

E-Mail: karriere-steinfurt@humanity-group.de

Abteilung(en): kaufmännisch, Management, Marketing

[Impressum](#)